



Специальность: **Коммерция**

Квалификация: **Менеджер по продажам**



Менеджер по продажам - это специалист, деятельность которого направлена на сбор информации о состоянии рынка товаров и услуг, изучение и прогнозирование спроса, установление хозяйственных связей, заключение договоров купли-продажи, обеспечение процесса закупки, доведение товаров и услуг от изготовителя до потребителя

Обучающиеся по данной специальности изучают:

- организацию и технологию коммерческой деятельности;
- основы товароведения;
- контроль технологических процессов за эффективным использованием технологического оборудования, за рациональным использованием сырья, материалов и тары;
- методики проведения стандартных и сертификационных испытаний готовой продукции;
- маркетинг, менеджмент;
- экономику организации, финансы, налоги и налогообложение;
- документационное обеспечение управления;
- правовое обеспечение профессиональной деятельности;
- информационные технологии в профессиональной деятельности с изучением программы «1С: Управление торговлей».

Выпускники могут работать: область применения практических умений и навыков менеджера по продажам, полученных в результате освоения основной профессиональной образовательной программы, многогранна: от предпринимателя и коммерсанта до заведующего секцией магазина, менеджера, товароведа, руководителя отдела сбыта или снабжения.

В рамках освоения основной специальности обучающиеся получают рабочие профессии **«Продавец продовольственных товаров»** и **«Продавец непродовольственных товаров»**

Форма обучения: *Очная* на базе 9 кл. – 2 г.10 мес.

на базе 11 кл. – 1 г.10 мес.

Заочная на базе 9 кл. – 3 г.10 м.

на базе 11 кл. – 2 г.10 м.

За подробной информацией обращаться: г. Уссурийск, ул. Советская, 33.

ПРИЕМНАЯ КОМИССИЯ: тел. (4234) 32-80-64, (4234) 32-14-69

Все иногородние студенты обеспечиваются общежитием.

Официальный сайт: www.agrteh.ru